

Geoconsulting accompagne l'ensemble des acteurs économiques et spécifiquement du retail dans toutes les **questions geomarketing** rencontrées et les **études de marché à réaliser**. Nous travaillons avec le secteur du retail et des entreprises, tels que les enseignes, les développeurs et les propriétaires ; et les aidons à optimiser leurs décisions stratégiques en développement territorial et économique.

Le secret du succès depuis plus de 10 ans ?

- une équipe pluridisciplinaire enthousiaste sachant allier rigueur et bonne humeur
- des outils et méthodes à la pointe de l'innovation
- une veille performante-des informations sans cesse plus complètes et précises

Afin de conforter notre position de leader et développer davantage l'activité en Belgique et au Luxembourg, nous souhaitons embarquer à bord un Aventurier (F/H) qui aura soif de conquête de ... nouveaux clients !

NOUS RECHERCHONS, POUR NOTRE ACTIVITÉ BASÉE À MONS :

un-e Business Developer / Talent technico-commercial (F/H), passionné-e par les services d'études et /ou les secteurs du Retail / Real Estate

 **L'ORDRE DE MISSION**

Développer les ventes dans le respect des valeurs et de la culture de Geo Consulting.

New business : acquisition de nouveaux clients.

Vous êtes responsable du cycle de vente complet : de la prospection au suivi des prestations de service.

- détecter
- démarcher (prospection directe, networking dans les événements professionnels, ...)
- organiser des actions commerciales (ex : mailing et relance téléphonique)
- décrocher les rendez-vous
- présenter les services et comprendre les besoins des prospects/clients
- rédaction d'offres
- négocier et convaincre de nouveaux clients d'utiliser nos services de conseil et d'études.

Account Management : gérer un portefeuille de clients existants.

Vous êtes chargé d'entretenir les relations commerciales et de développer de nouvelles opportunités de collaboration.

Vous bénéficierez du coaching des cadres commerciaux seniors et recevrez l'appui du service administratif pour certaines étapes.

Consultance : en fonction de vos compétences, vous réaliserez en collaboration avec les experts, des prestations de consultance.

Veille active tant au niveau commercial que technique.

Contribuer à l'amélioration des services de GeoConsulting : votre créativité sera toujours bienvenue et encouragée pour faire évoluer la qualité des enquêtes, logiciels ou prestations de consultance.

Participer activement à la vie de l'entreprise :

- Relecture de dossiers
 - Réunions
 - Team-buildings
 - Projets internes.
-

VOTRE PROFIL

- Vous êtes universitaire et avez au minimum **5 ans d'expérience**.
- Vous pouvez démontrer une première **réussite en développement commercial en B2B**, de préférence dans le secteur du retail, du real estate ou de la consultance en études de marché.
- Vous aimez vous fixer des **objectifs commerciaux** et enchaîner les rendez-vous en clientèle de façon régulière.
- **Vous décrochez facilement des rendez-vous.**
- Vous êtes très à l'aise avec les **outils informatiques** et vous sentez capable d'assimiler rapidement les subtilités techniques des softwares et solutions internet que nous développons pour nos clients.
- Parmi vos nombreuses **qualités**, vous êtes :
 - proactif et persévérant
 - un véritable as de la planification et de son suivi organisé et rigoureux !
 - capable de travailler de façon autonome et souple tout en développant un esprit d'équipe
 - intègre et transparent dans votre communication
 - flexible et curieux.

Et en prime, vous avez le sens des responsabilités et de... l'humour !

Langues : FR ou NL, vous avez une très bonne connaissance de la deuxième langue nationale et de l'anglais.

NOTRE OFFRE

GEO Consulting est un des **leaders belges** dans son domaine et dispose de solides références (Delhaize, Quick, Equilis, Redevco, Spar, Tom&Co, Lunch Garden, ...).

Les enquêtes menées depuis plus de 10 ans ont permis de scanner plus de 110.000 consommateurs belges, français et luxembourgeois. En associant méthodiquement les données récoltées sur le terrain et les indicateurs statistiques et en les intégrant ensuite dans un Système d'Informations Géographiques (GIS), nous pouvons les spatialiser et les synthétiser afin de prendre des géodécisions cohérentes et optimales.

Le management de Geoconsulting a de **saines ambitions de développement** et vous donnera les moyens de relever ce nouveau défi professionnel par un encadrement adéquat et un accès à de nombreuses formations internes et externes.

Vous rejoindrez une équipe composée de **collègues enthousiastes et convaincus**. La structure hiérarchique est très plate et la culture d'entreprise encourage les échanges.

Chez GeoConsulting, le mot **bonheur** n'est ni tabou, ni vain. Ainsi la contribution au bonheur des employés et des clients figure au centre de la mission de l'entreprise.

Pour être pleinement heureux, nous vous proposons aussi un **package salarial** et des **avantages divers** attractifs:

- Rémunération compétitive (salaire de base + partie liée aux résultats commerciaux)
- Véhicule de fonction, PC, smartphone
- Chèques-repas et éco-chèques
- Espace de travail moderne dans un endroit facilement accessible
- Possibilité de pratiquer des activités sportives sur les temps de pause (douches et vestiaire).
- Télétravail plusieurs fois par semaine
- Budget annuel personnel pour des formations techniques ou en langues.

Vous vous reconnaissez dans cette annonce et êtes impatient (e) de rejoindre l'aventure? Envoyez-nous votre candidature par mail : job@geoconsulting.be



Réussite en développement commercial B2B



Sens des responsabilités



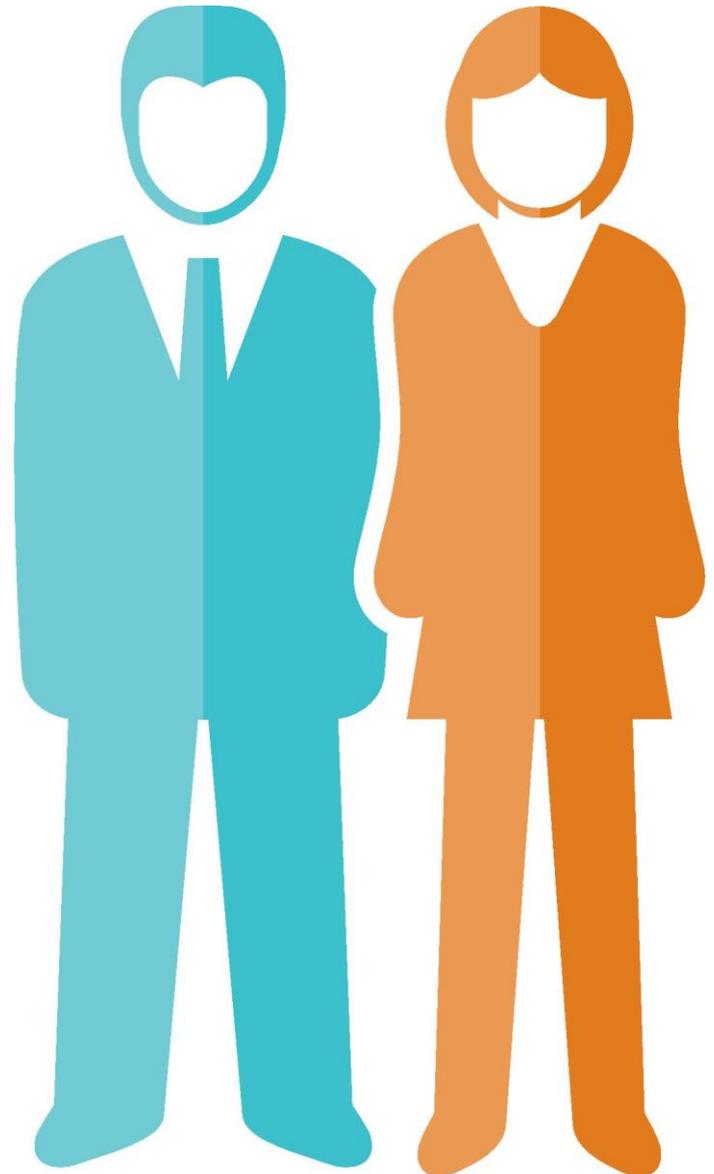
Universitaire, 5 ans d'expérience



Objectifs commerciaux



Proactif et persévérant



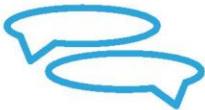
Rendez-vous faciles



Organisé et rigoureux



Autonome et esprit d'équipe



Intègre et transparent dans la communication



Flexible et curieux



Suite Office et techniques de recherche sur Internet

NOUS RECHERCHONS, POUR NOTRE ACTIVITÉ BASÉE À MONS :

un-e Business Developer / Talent technico-commercial (F/H), passionné-e par les services d'études et /ou les secteurs du Retail/ Real Estate

Envoyez-nous votre candidature par mail : job@geoconsulting.be